



Die Ceravis Incubation GmbH mit Sitz in Landsberg (nahe München) ist ein Schwesterunternehmen der Hirschvogel Automotive Group. Als unabhängig agierende Einheit beschleunigen wir Innovationsprozesse des internationalen Automobilzulieferers mit über 1 Mrd. EUR Umsatz und ca. 6.000 Mitarbeitern durch strategische Kooperationen mit (internationalen) Startups.

In diesem Kontext etablieren wir aktuell Fertigungslandschaften mit Startups im Sektor Elektromotoren, Generatoren und elektrische Aggregate. Am Standort Landsberg bereitet ein Team von ca. 10 Mitarbeitern die Ingangsetzung und den Ramp-up einer Klein- und Großserienfertigung für diese Produkte vor. Der Aufbau der Fertigung sowie die künftige Produktion und die Auslieferung der Produkte erfolgt in einer neuen Tochtergesellschaft. Für dieses neu zu gründende Unternehmen suchen wir ab sofort einen:

Sales & Purchasing Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben

Um unser neues Unternehmen aufzubauen und dessen Wachstum zu beschleunigen, bist Du für die Schaffung einer leistungsfähigen Einkaufs- und Vertriebsorganisation verantwortlich um damit die Transformation einer Gesellschaft im Manufakturbetrieb bis hin zur Großserienproduktion mit voranzutreiben. Dabei scheust Du Dich nicht davor, die komplette Bandbreite der im Vertriebs- und im Einkaufsbereich anfallenden Aufgaben während der Aufbauphase des Unternehmens operativ und hands-on auszufüllen. Die Planung und Durchführung von Vertriebsaktivitäten (klassische sowie neue Formen der Kundengewinnung) reizt Dich hierbei genauso wie die Qualifizierung geeigneter Lieferanten. Die gewonnenen Erkenntnisse über die Beschaffungs- als auch die Absatzseite überführst Du in eine Zielstruktur, welche Du sukzessive aufbaust. Hierbei stehst Du in engem Austausch mit unseren (internationalen) Startup-Partnern.

- Du verantwortest nach einer effizienten Einarbeitungsphase die Einkaufs- und Vertriebsorganisation und bist für deren Aufbau mit verantwortlich
- Zusammen mit unseren Startup-Partnern planst Du Vertriebsaktivitäten und Marketinginitiativen und führst diese selbstständig oder im Team durch
- Die potentiellen Kunden begeisterst Du mit Empathie und Produktverständnis im Rahmen technischer sowie kaufmännischer Produktpräsentationen
- Du präsentierst unser Produktportfolio auf (inter-)nationalen Messen in Zusammenarbeit mit unseren Partnern
- Im Anfrage- und Angebotsprozess bist Du Repräsentant für die Ceravis Incubation GmbH und stehst hierbei im engen Austausch mit unseren Kooperationspartnern
- Anfragen erstellst Du eigenständig, holst Dir jedoch selbstständig Feedback aus den Bereichen Entwicklung und Produktion sowie Kalkulation
- Angebotsauswertung, Preisverhandlungen, Bestellungen und Terminüberwachung liegen in Deinem Verantwortungsbereich

Dein Profil

- Du hast ein Wirtschaftsingenieurwesen-, Elektrotechnik- oder ein ähnliches Studium erfolgreich absolviert oder verfügst über eine andere, fachlich passende Ausbildung, die uns überzeugt
- Erfahrungen im Vertrieb technischer Produkte und/oder im Einkauf (Produktionsumfeld) hast Du bereits gesammelt
- Idealerweise hattest Du bereits Berührungspunkte mit der E-Antriebsbranche und kannst Dich mit dem aufkommenden Trend hin zur E-Mobilität identifizieren.
- Du hast Freude am Kunden- und Lieferanten-Kontakt und Dir fällt es leicht, durch Dein professionelles Auftreten und Deine Begeisterungsfähigkeit Menschen für Deine Ideen zu gewinnen
- Darüber hinaus bringst Du eine große Portion Ehrgeiz und Interesse an technischen Themen mit, denkst unternehmerisch und überzeugst durch Deine strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Mit Deinen sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen scheust Du Dich vor keinem Gespräch mit potentiellen (inter-)nationalen Kunden
- Zeitlich begrenzte Reisetätigkeiten im nationalen und internationalen Umfeld gehören für dich zum Alltag und bereiten dir viel Freude.
- Der Aufbau eines neuen, innovativen Geschäftsfelds erfordert Geduld und Durchhaltevermögen. Dessen bist Du Dir bewusst und erkennst die Chance Dinge selbst gestalten und bewegen zu können.

Werde Teil unserer Erfolgsstory!

Bitte sende Deine vollständige Bewerbung im PDF-Format an **career@ceravis.ventures**